

Easyoffer



FLEXIBILIDAD EN LA GESTIÓN DE SUS LICENCIAS Y ASESORAMIENTO EXPERTO DE LA MANO DE PRODWARE

"Prodware cumplía con todo lo que necesitábamos de un socio tecnológico, la cercanía y la flexibilidad en la gestión de nuestras licencias y el asesoramiento en la tecnología líder de Microsoft"

OBJETIVOS

- > Optimizar la gestión de las licencias de Office 365
- > Garantizar la accesibilidad y seguridad de los archivos
- > Impulsar la innovación a través de un socio tecnológico
- > Mejorar el análisis y la medición de datos

SOLUCIONES

- > Office 365
- > Prodware 365
- > Power BI

LA EMPRESA

Easyoffer es una empresa joven y dinámica fundada en el año 2014 por los hermanos Martin y Thomas Andersen, con base en Madrid, cuyo objetivo es hacer más fácil la conexión entre usuarios y profesionales.

Easyoffer se creó con la misma idea de otras empresas similares, con un modelo de negocio exitoso ubicadas en el norte de Europa y Estados Unidos, las cuales han creado plataformas que se encargan de conectar oferta y demanda. Es así como los hermanos Andersen fundaron Easyoffer con la idea de posicionarse en el mercado español, hoy en día ya se han atendido más de 20.000 casos de manera exitosa.

A través de su plataforma ofrecen a sus usuarios la posibilidad de obtener presupuestos de abogados o asesores, accediendo a los especialistas más cualificados y en la zona donde precisen esos servicios.

EL RETO

Easyoffer había adquirido recientemente sus licencias de Office 365 a través de Microsoft. Como empresa en crecimiento necesitaban flexibilidad a la hora de gestionar sus licencias, ya que los cambios en la plantilla de empleados eran habituales. Easyoffer buscaba un partner que le asesorase en el correcto aprovechamiento de la solución y que le acompañase en la gestión de sus licencias.

Además, para ellos el trato personal era clave, querían un asesor tecnológico que diese apoyo a su equipo de IT para responder a sus crecientes necesidades tecnológicas.

Recientemente, habían implementado un servidor para almacenar los documentos de la compañía. Sin embargo, necesitaban un entorno en la nube para gestionar los archivos del día a día.

El rápido crecimiento de la compañía exigía, además, una herramienta de inteligencia de negocio que les permitiese medir y analizar sus resultados en las diferentes áreas.



“Nos decantamos por soluciones Microsoft por sus garantías de seguridad y accesibilidad además de por las amplias posibilidades que nos ofrecía de integración con otras herramientas y aplicaciones”

Leonardo Arias, CIO en Easyoffer

LA SOLUCIÓN

Easyoffer se decantó por Prodware como proveedor tecnológico por la flexibilidad que ofrecía en la gestión de sus licencias. Además, los servicios de soporte y formación que ofrecían eran clave para poder sacarle más partido a Office 365.

Con Prodware, descubrieron el potencial de SharePoint. La aplicación de gestión documental les permitía mejorar la movilidad de sus equipos y garantizar la seguridad de los documentos para los usuarios que accedieran desde redes externas.

Sus necesidades de medición y análisis de datos fueron cubiertas con la solución de Microsoft Power BI. Gracias a esta solución los equipos pueden visualizar de forma gráfica y fácilmente interpretable todos los datos de la compañía.

LOS RESULTADOS

Con el servicio de soporte del equipo de Prodware, Easyoffer ha conseguido la flexibilidad que necesitaba en la gestión de sus licencias. Ahora puede tanto añadir como desactivar sus licencias de forma rápida a través del equipo de Prodware. Además, disponer de un contacto directo les permite estar al día de las últimas tecnologías y aprovechar sus ventajas.

Trabajar en la nube es parte del día a día del equipo de Easyoffer, crean sus documentos en Office 365, los comparten, colaboran y los almacenan en su Sharepoint, desde cualquier lugar y dispositivo con el que estén trabajando.

Además, gracias a Power BI, en Easyoffer han organizado la información clave de los departamentos en visuales paneles que les permiten ser más ágiles a la hora de tomar decisiones.



“Para la mayoría de las empresas es muy complicado mantenerse al día sobre las novedades tecnológicas. En este sentido contar con un proveedor como Prodware permite tener siempre un contacto directo que te asesore y te aconseje en la adopción de nuevas soluciones”

Leonardo Arias, CIO en Easyoffer

SOBRE PRODWARE SPAIN

Prodware España pertenece al grupo francés Prodware. La compañía es el único miembro en España del Inner Circle de Microsoft, el grupo más selecto de partners estratégicos de Microsoft Dynamics a nivel mundial.

Prodware tiene una larga trayectoria en el mundo de las soluciones empresariales y en la ejecución de proyectos internacionales. En España, Prodware cuenta con oficinas en Madrid, Barcelona, Bilbao, San Sebastián, Valencia, Alicante, A Coruña, Vigo y Granada. Desde ellas, con sus más de 200 empleados, da servicio a más de 500 clientes de diferentes sectores y segmentos de mercado. El grupo Prodware está presente en 14 países de Europa, Norte de África y Oriente Medio y cuenta con 1.700 empleados y más de 20.000 clientes.

